

金融助力 悦美越美

悦美新材料(重庆)科技有限公司的借“壳”发展之路

渝西都市报记者 凌泽英文/图

做大国工匠,建百年悦美。2月19日,记者走进重庆市“专精特新”企业——悦美新材料(重庆)科技有限公司,被厂里火热的生产现场所吸引,印刷机3条、复合机4条、分切机3台、制袋机25台,多条流水线自动化生产,成品检测后入库再发送客户企业,一切井然有序,每天工人两班倒、24小时生产不停歇。

悦美新材料(重庆)科技有限公司总经理宋世波说,公司从凤凰湖产业园租厂房生产,到三教产业园新建厂房扩产,得益于永川良好的营商环境,还特别感谢重庆农商行永川支行的金融助力,金融的赋能,是决策性的支持,期待实现“携手悦美,越来越美”。

创业起步,有普惠金融扶持

宋世波是永川区大安人,自幼家中贫困,父亲去世得早。他16岁开始外出打工。曾在新疆当过3年建筑工地小工,在永川大安收售土鸡(蛋)土鸭等6年。1995年—2006年,他在广州艺美包装工业有限公司(新加坡独资企业)从学徒做到了印刷机长、副经理,学到了技术;2006年—2010年,他在徐福记东莞德固塑料包装有限公司(台资企业)担任厂长,懂得了管理;2011年—2015年,他在四川琪乐印务有限公司(民营企业)担任总经理,积累了经营之道。20年间,过硬的技术、精细的管理、灵活的经营,让他的视野不再局限于打工,独自创业的种子开始萌芽。

2015年,尽管当时包装大市场在四川,但因家乡情结,宋世波决定回永川创业。可是,资金积累束缚了他的手脚。此时,重庆农商行永川支行雪中送炭,助力小微企业普惠金融政策来了,该政策不仅提供了低息的贷款,还简化了申请流程,大大缩短了审批时间,这对于急需资金支持的企业而言,无疑是莫大的福音:宋世波获得了首笔贷款80万元,翻开了重庆悦美包装工业有限公司生产发展新篇章。

租厂房生产,不断成长壮大

从2015年7月10日成立公司,租厂房1000平方米,到2016年开始营业,公司仅5个人,设备4台,宋世波既当老板,又当师傅、司机,从原料采购到生产销售各环节他都全程参与。在大家共同努力下,企业主产包装袋,首年产值500万元。

2017年至2018年,公司租用厂房4000平方米,员工增至20名,设备16台,产值陡增至4500万元。2019年至2020年,公司租用厂房6000平方米,员工达60名,设备20台,产值6000万元。在永川区各级领导的关心、关注下,企业蓬勃发展,而重庆农商行永川支行的金融助力一直没有停歇。

2021年,新冠疫情期间,在区领导和各部门的关心下,尤其是物流运输方面给予了大力支持,公司生产正常进行。“产品销售的绿色通道,让我们企业发展吃下了定心丸。”回忆当初疫情期间产品销售,宋世波记忆犹新,非常感恩。

2022年,公司获评重庆市“专精特新”企业,租用厂房10000平方米,员工达90名,设备增至25台,年产值达8000万元。随后,2023年,公司扩大到有100名员工、35台设备,实现年产值8500万元;去年,公

司租用厂房18000平方米,发展到有120名员工、40台设备,实现年产值9000万元。这一系列数据展示了公司强劲的成长势头。

“不断扩大租房面积,不断改造生产线,导致生产布局并不规范,投入成本大,却难以达到生产需求,影响企业发展壮大。”宋世波说,他们像流浪企业,很想拥有自己的厂房,大展拳脚,实现梦想。

建厂房生产,金融再添助力

经过这些年发展,悦美公司有了一些收益,因不断滚雪球投入,想新建厂房还是有些犹豫。重庆农商行永川支行得知情况后,再次深入企业了解,看到企业产销两旺,潜力巨大,决定再伸援手,支持企业新建厂,希望企业长成“参天大树”。

2024年,重庆农商行永川支行2000万元贷款注入悦美公司。很快,公司投资6000万元建厂、增加2000万元设备,一座占地35亩的漂亮新厂在三教产业园落成,新公司名为悦美新材料(重庆)科技有限公司,宋世波亲自参与设计厂房,工作生活分区,布局科学合理,展示他“做大国工匠、建百年悦美”的愿景。

“以前租房生产,投入大,却不成体系,规

划凌乱,现在终于有了属于自己的厂房,离自己做百年企业、世界企业的梦想又近了一步。”宋世波很是感慨,新厂设计满负荷年生产能力可达5亿元,预计2030年将变为现实。

今年,悦美新材料(重庆)科技有限公司落户三教产业园,一季度订单3000万元,2月底可望完成2000万元订单。预计今年产值1.2亿元,比上年增长30%。现在,该公司生产的食品类、药品类、生活用纸类的包装袋比例各占4:4:2。公司产品逐渐被更多中大型企业客户喜爱,是四川国光集团、四川绵阳利尔作物集团的主力供应商,还为永川朱沱论文造纸厂的蓝漂、洁柔、海洁,张鸭子、三只松鼠、永川豆豉、来苏豆干、君益食品等提供包装袋。同时,公司已与尼日利亚企业合作多年,与澳大利亚企业合作一年,还将与俄罗斯等国的企业加强合作。

宋世波说,企业愿景是“做大国工匠,建百年悦美”;核心价值观是“勤恳务实,超越自我”;企业理念是“携手悦美,越来越美”。他希望将来做成上市企业,为此,他还与湖南某公司合作研发新材料,在一定温度时可自动降解,以减少塑料包装袋对环境的污染。目前,该材料在硬度上还有待提升,研发还在路上。



重庆农商行永川支行到企业了解生产。



宋世波展示公司生产的包装袋。

从“打工人”到稻虾共舞“新农人”

——永川区宝峰镇泸永桥村袁美亮的返乡创业路

渝西都市报记者 钟梅文/图

2月20日清晨,天刚蒙蒙亮,永川区宝峰镇泸永桥村中嘴村小组村民袁美亮骑着三轮车来到虾塘边,仔细观测虾塘水位变化和虾苗活动状况。

“这批虾苗最早是在今年1月份投放的,截至目前已经投放了1500公斤虾苗,大概花了10万元。三四月份这些虾苗就可以上市,每公斤能卖20至40元,效益是单种水稻的三四倍。”望着一块块水质清澈的虾塘,袁美亮黝黑的脸上绽放着笑容。

45岁的袁美亮说,他20多岁就到广东工厂打工,一干就是10余年。随后他又到云南摆了7年猪肉摊。2015年,看到家乡营商环境越来越好,他萌生了回乡创业的念头。于是他带着积蓄,回乡流转100多亩土地种茶。由于天气原因,茶树存活率不高,2017年改种桃树和柑橘。

一个偶然的机遇,袁美亮了解到四川泸县人曾令权在泸永桥村流转了七八十亩水田从事稻虾共生养殖,至今已有七八年,而且经济效益可观。

“在稻田里养虾很省事,虾的粪便能为水稻生长提供营养,稻田既能为虾遮阴,又能为虾提供食物,可谓一举多得。”在详细

了解稻虾共养相关知识、查看村里水质土壤、仔细算经济账后,袁美亮决定到曾令权处学习稻虾共养技术。

在宝峰镇政府产业发展服务中心的支持下,2022年,袁美亮成立重庆市永川区望龙寨生态农业专业合作社。2023年,他流转100多亩水田,注册成立了重庆顺风而行农业发展有限公司,建起标准化稻虾共养基地。2024年3月,开启稻虾共养模式。由于高温天气,导致80%种虾死亡,他这才发现稻虾共养并没有想象中的那么容易。虽然去年亏了不少钱,但他找到了失败的原因。

“今年1月投入10万元买了1500多公斤虾苗,3月准备再花三四万元投放500多公斤虾苗。”站在田埂上,袁美亮告诉记者,稻虾共养模式有四五个月的共生期。在这种生态种养模式下,产出的小龙虾个大体净、肉质鲜美,稻米香甜软糯、产量可观。

有了去年的教训,袁美亮对稻田养殖小龙虾更有信心。他说,日常管理对于养殖小龙虾来说至关重要,必须坚持每天早晨或傍晚巡回检查,观测稻田水质变化和龙虾的活动状况。水位要保持稳定,不宜

大幅波动。采用定质、定量、定时、定点的方法投喂,确保每只小龙虾都能获得充足的食物。

袁美亮说,小龙虾生长迅速,经过一两月的饲养即可达到商品虾规格。每年5月是小龙虾自然死亡高发期,因此从4月开始,就可利用地笼网进行捕捞,留下符合规格的成虾作种虾。根据捕捞情况,在6月

再次投苗,8月打谷子前进行第二批捕捞后需放干水,对虾塘进行晒田消毒处理,9月再加水为第二年稻虾养殖做准备。

返乡扎根农村创业这10年,袁美亮已经从一名“打工人”到“新农人”。他表示,将进一步总结稻虾共养经验,打响宝峰镇稻虾共养品牌,带领更多村民绘就“虾肥、粮稳、民富”的乡村新画卷。



袁美亮观测虾塘水位变化和虾苗活动情况。