

全球首个获批上市的生物人工肝在巴南投产

巴南日报讯(记者 高海言 郭开敏 罗莎 朱丹 何龙飞)6月10日,全球首个获批上市的生物人工肝产品在位于巴南区的重庆国际生物城正式投产。这标志着我国在生物人工肝治疗技术产业化领域实现重大突破,也将为肝衰竭患者带来新的治疗选择。

我国是全球肝病负担较重的国家。国家卫健委统计数据显示,我国肝衰竭患者数量呈逐年上升趋势,2020年约有320万名患者,且目前每年新增病例约50万至100万之间。

“生物人工肝技术的核心是将体外培养增殖的肝细胞置于生物反应器中。治疗时,利用体外循环装置,将肝衰竭患者的血浆引入生物反应器。在反应器内,患者的血浆与肝细胞通过半透膜进行物质交换与生物作用,从而模拟肝脏的关键功能,并促进患者自身肝脏的再生。”掌握该项技术的重庆全干医疗科技有限公司执行总经理王尉告诉记者。

在该企业的生产线上,记者看到,专业人员正在通过种子细胞复苏、细胞初级扩增、细胞培养,再到细胞清洗、灌装,最后进入包装间——这样一整套流程下来,生物人工肝技术的核心部分便完成了。

“相比非生物型人工肝,生物人工肝的最大优势在于利用活体肝细胞模拟肝脏功能,不仅能改善患者内环境,更能分泌促肝细胞再生因子,促进自体肝脏恢复。”王尉



工作人员正在进行发酵罐安装。

巴南日报记者 何龙飞 摄

表示,该技术有望显著提高肝衰竭患者的治愈率和生存率,降低对肝移植的依赖,从而减少患者整体的治疗费用。

有关临床专家表示,制备完成的生物人工肝需在24小时内应用于患者。该治

疗可在具备条件的三甲医院肝病科、移植科、ICU等科室开展,单次治疗时长约为6小时至10小时。对于部分肝衰竭患者,经过一至两次治疗即有望实现出院;对于重症患者,该技术则能有效延长生存期,为等

待肝移植赢得时间,并提高移植成功率。

随着这款产品的投产,这项创新技术将加速进入临床应用阶段,有望在未来覆盖更多医疗机构,提升我国肝衰竭患者的救治水平。

汽车为电网反向送电

重庆电动车主首获“售电”收益

新华社重庆6月9日电(记者 黄兴)电动汽车“化身”储能单元,向电网反向“售电”并获得经济收益,这样的新鲜事正在重庆发生。

近日,重庆市北碚区电动汽车车主张先生收到一笔来自V2G充电桩的放电收益。这是重庆电动车主首次获得“售电”收益,也标志着重庆V2G反向放电报装、计量、结算、支付全流程成功贯通,为今后进

一步开展车网互动奠定基础。

V2G即电动汽车向电网送电技术。依托该技术,可让电动汽车化身大型“充电宝”,向电网反向送电,既助力电网削峰填谷,同时车主还可获得经济收益。

近期,国网重庆电动汽车服务有限公司邀请6名电动汽车车主,在V2G示范项目场站开展放电上网,现场测试V2G放电计量、结算和支付流程的运行情况。“6名

车主共放电35车次,上网电量约982千瓦时,结算收益达703元,度电收益达0.72元。”国网北碚供电公司营销部工作人员黄子琪说。

国网重庆电动汽车服务有限公司相关负责人表示,今后,重庆电动汽车用户可前往纳入重庆市示范项目的V2G充电桩,手机扫码后根据客户端提示操作,进行放电并获得收益。

记者了解到,今年3月,重庆入选全国首批车网互动规模化应用试点城市。此前,重庆市经信委等多部门联合发布文件,提出到2025年,重庆将打造逾百个双向充放电(V2G)项目,初步构建车网融合互动新型产业生态。到2030年,将基本建成车网互动和谐城市,实现V2G等多种车网互动示范场景规模化应用,力争为电力系统提供10万千瓦级的双向灵活调节能力。

山村静 快递忙

渝北千盏村的“618”时间

新重庆-重庆日报记者 颜 安

6月11日下午4点,一阵悠长的汽车鸣笛声划破了渝北区大盛镇千盏村的宁静,一辆车身印着醒目“JD”标识的大货车,满载着红薯、洋葱、大蒜,缓缓驶入村中的玉河沟。

这个距离渝北城区70多公里、车程一个半小时的偏远山村,年初成为了京东某供货商的分选中心。此刻,距离一年一度的“618”电商大战刚好还有一周时间,战事早已提前打响,千盏村也第一次同步进入了属于它的“618”时间。

走进分选中心,一派繁忙景象。村民们埋头于打包、发货的流水线上。61岁的村民王光兰动作麻利:拣选红薯、装箱、称重、贴胶带、粘快递单,一件“流蜜番薯”很快打包完毕。“午饭后就来,一天干满8小时,60块工钱稳稳的。”她快人快语,“刚开始手忙脚乱,装错、装多装少常有,现在利

索多了!装啥货、用啥箱,都听小刘的。”

“小刘”名叫刘洋,就坐在王光兰身旁。这位36岁的京东打单员,正将一张张货单精准地分拣到不同的塑料筐中,为乡亲们提供“按图索骥”的指引。“平常一天四五千单,‘618’临近,那可不止了。”她指着身边高速吞吐的打单机,“最多一天打了3万多单!乡亲们看着堆成山的快递单,都跑来瞧热闹,啧啧称奇呢。”

在村党总支书记、主任付福刚眼中,这堆积如山的快递单,正是村集体和村民增收的“真金白银”。“2斤以下,2角一件;2到6斤,4角;6斤以上,6角。算笔账:平均每天5000单,至少进账1000块!”他掰着指头,言语间透着欣喜,“从3月到现在,村集体收入5万多块,其中4万多都发给了村民当工资。”

电商巨头缘何垂青偏远山村?这看似

偶然,实则有迹可循。

说偶然,源于付福刚的一次机缘巧合。他在抖音结识了卖农产品的长寿人陈靖,后者又牵线搭桥,将他引荐给京东供货商陈万林,合作之门由此开启。

说必然,则因千盏村早已埋下伏笔。2021年,村里种下3000亩脆桃。去年试挂果,40多万斤鲜桃瞬间堆积如山,销路愁坏了村干部。恰在此时,水库移民后扶贫资金和乡村振兴补助资金“雪中送炭”。“桃子保鲜期就一周,要快销就得走网络!”付福刚当机立断,用这笔钱建起冻库,购入了分选设备。分选中心的“硬实力”打动了陈万林,双方合作水到渠成。

今年3月,千盏村分选中心正式投用。自此,13米长的大货车每日穿梭村道,卸下散装货物,又满载着分选、打包好的农产品疾驰而去。千盏村,一头扎进了

广阔的电商蓝海,红薯、紫薯、洋葱、血橙、泰国青柚……天南海北的农产品,随着时令在村里大进大出。付福刚也趁机“搭车”,为村里的土特产找到了买家。“今年的脆桃,销路不用愁了!”他语气笃定。

打单机轰鸣着,滚烫的机身上,快递单如雪片般飞速堆积成厚厚一沓,这个偏远山村在“618”洪流中奏出了自己的乐章。

据《重庆日报》

遗失启事

▲九龙坡区满意餐饮经营部遗失重庆万州万达儿童娱乐有限公司永川分公司开具的水吧保证金收据一份,收据编号:4971121,金额:12800元,声明作废。